



GILBERTO RABASSA VÁZQUEZ



Entre los ejes estratégicos para la inversión se ubica el sector biotecnológico.

Puertas abiertas a la inversión y al cambio

La Feria Internacional de La Habana, que sesionó del 14 al 18 de noviembre, valió para concretar nuevos proyectos con capital extranjero y evaluar las proyecciones de la economía nacional

Por **DELIA REYES, LILIAN KNIGHT y LAURA SERGUERA**

LAS puertas del recinto ferial ExpoCuba volvieron a abrirse para Fihav, esta vez en su edición 38, que reunió a empresarios y representantes gubernamentales de más de 60 países. Los intercambios, negocios y presentaciones que tuvieron lugar fueron pasos sólidos en la construcción de la sociedad próspera a la que Cuba aspira, la cual necesita de inversión foránea en sectores clave como el agroalimentario, las fuentes

de energías renovables y la biotecnología.

El encuentro fue propicio para agradecer la confianza depositada en las potencialidades del país, la capacidad innovadora y la inteligencia de nuestro empresariado, pese a las restricciones económicas de la administración norteamericana, como aseguró el ministro de Comercio Exterior e Inversión Extranjera (Mincex), Rodrigo Malmierca.

De ahí que entre las novedades resaltaron el intercambio con empresarios cubanos residentes en el exterior —como parte del V Foro de Inversiones— y la participación de nueve empresas estadounidenses como expositoras.

Otros logros de la presente edición fueron la inclusión, por primera vez, de compañías y dignatarios de Emiratos Árabes Unidos y de la República Democrática Popular Lao; además de la participación de pequeñas y medianas empresas (Pymes) cubanas con potencialidades para exportar.

Un foro para el crecimiento mutuo

Sin lugar a dudas fue el V Foro de Inversiones el mejor espacio para la actualización sobre los avances, retos y proyecciones de la Inversión Extranjera (IE). En él confluyeron experiencias positivas y otras que todavía arrastran lentitud y trabas burocráticas.

En este sentido, se presentaron las ventanillas únicas

de Comercio Exterior y de la Inversión Extranjera.

Anabel Reloba Pérez, directora de la Ventanilla Única de IE (Vuinex), en exclusiva para **BOHEMIA**, esclareció: “Esta plataforma constituye un incentivo de segunda generación porque, además de atender los intereses de los potencia- los inversionistas, facilita todo el proceso de las licencias, permisos y autorizaciones de las distintas modalidades. Los plazos de respuestas oscilan entre 15 y 20 días. Aunque reconocemos la necesidad de agilizar aún más los trámites como uno de los mayores retos a enfrentar”.

Por su parte, Viviana Herrera, directora general de Comercio Exterior, presentó la plataforma digital que centraliza el registro de permisos necesarios para la importación y exportación de productos y servicios, la cual permite también el intercambio con las 27 autoridades nacionales competentes y el acceso a las normativas a cumplir.

Si bien estas noticias fueron halagüeñas, es cuestionable que la experiencia de ventanilla única, con antecedentes en la Zona Especial de Desarrollo Mariel desde 2013, demorara

siete años en implementarse en el Mincex.

Otra de las debilidades de la IE en Cuba fue reconocida públicamente por el presidente de la República, Miguel Díaz-Canel Bermúdez, al referirse a la composición de los grupos negociadores.

Al respecto, Reloba Pérez aclaró: “En el Mincex se revisó la composición de los mismos, con el objetivo de que estuvieran presentes abogados, economistas, con herramientas necesarias para concretar convenios. Existían grupos negociadores muy grandes y a la hora de negociar con los extranjeros no tenían los conocimientos adecuados”.

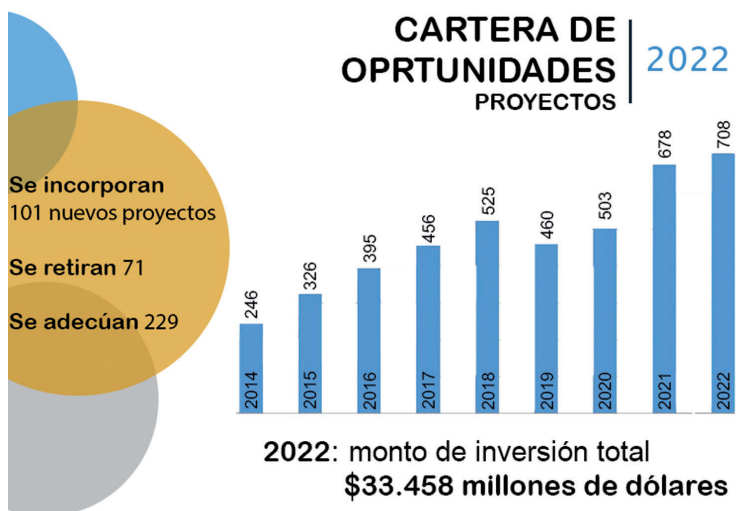
En cuanto a los altos precios que cobraban algunos de los organismos con representación en la Vuinex, precisó esta directiva: “El Ministerio de Finanzas y Precios es el rector, pero cada organismo define sus propias tarifas a partir de las normas establecidas. No obstante, se revisaron los altos costos cobrados en la fase de microlocalización de los proyectos. Por la parte del Mincex, para que de verdad la ventanilla única fuera un incentivo, los servicios los ofrecemos de manera gratuita”.

A partir del intercambio con varios participantes en la feria, otras flaquezas de la IE fueron reveladas:

En 2018 fue anunciada la constitución de la empresa mixta Vidrios Mariel S.A., conformada por la firma italiana Nelson Servizi S. r. l. y la empresa cubana Quimisa. La puesta en marcha iba a ser en los siguientes 24 meses. Sin embargo, Alex Bombardelli, gerente por la parte extranjera, explica que no fue hasta finales de 2021 que logró concretarse el inicio del proceso inversionista de esa industria destinada a satisfacer parte de la demanda de envases de vidrio requeridos por la compañía Havana Club y otras producciones emergentes como la nueva cerveza cubana Parranda.

Por otro lado, el doctor veterinario Leonel Quirós, parte del grupo mexicano Paragua de la Península, comentó que desde algún tiempo presentaron varios proyectos para el desarrollo de piensos para aves en Cuba con buenos resultados, los cuales cuentan con la validación y aprobación del Instituto de Investigaciones Avícolas. “No obstante –puntualizó el especialista en nutrición– estas soluciones no han sido implementadas aún, les da miedo cambiar”.

En una economía como la cubana, bloqueada hace seis décadas, no debe perderse tiempo en extender las buenas prácticas que agilizan los trámites a la IE, la construcción de una fábrica o la implementación de investigaciones y experiencias positivas que den solución a los problemas de suministro del mercado nacional. La Feria Internacional de La Habana es sí, una puerta hacia nuevos recursos, financiamientos y potencialidades; pero –para que la verdadera transformación se dé– es preciso estar dispuestos a cambiar. ●



La cartera de oportunidades de la inversión extranjera se amplió también al comercio minorista interno.